

Définir sa stratégie commerciale

Gagner en rendement et en efficacité

Objectifs de la formation :

Permettre d'identifier les forces et les faiblesses de l'entreprise au sein de la stratégie marketing tout en évaluant les opportunités extérieures liés au marché, aux concurrents

Objectifs pédagogiques :

- Maîtriser l'analyse PESTEL et SWOT
- Définir sa stratégie commerciale
- Savoir argumenter
- Maîtriser son closing

Prérequis :

Aucun prérequis

Durée et horaires :

1 journée soit 7h soit de 9h00-12h30 ; 13h30-17h00

Moyens pédagogiques et méthodes utilisées :

Enoncés théoriques – tests

Public :

Professionnels Libéraux et leurs salariés

Contenu de la formation :

Matin (9h00-12h00)

I- Diagnostic stratégique

L'entreprise et son marché :

- Economie
- Social
- Technologique
- Ecologique
- Politique
- Législation

Matrice SWOT

Diagnostic externe et interne

II - Plan d'action

- Etat des lieux
- Bilan de compétences
- Leviers stratégiques prioritaires

Après-midi (14h00 - 17h00)

III- Organisation et pilotage

- Règles fondamentales pour la gestion du temps
- Fixation des délais
- Organisation de la stratégie commerciale
- Maitriser son processus de vente
- Objectif de chiffre d'affaires
- Analyse du taux de closing
- Plan découverte client
- Savoir établir un argumentaire
- Traitement des objections
- Suivi des actions de fidélisation
- Vendre plus efficacement

Modalités d'évaluation :

Questionnaire en fin de formation sur les différents thèmes du contenu de la formation pour mesurer les savoirs et savoirs faire acquis des apprenants.

Intervenant :

Danielle Gourvès, Coach en développement personnel et Formatrice

Modalités et délais d'accès :

La pré-inscription se réalise sur notre site web.

L'inscription est validée à réception des pièces complémentaires demandées.

Un e-mail est envoyé afin de confirmer la formation accompagnée du livret d'accueil apprenant, les CGV et le règlement intérieur (disponibles en téléchargement sur notre site web)

Tarifs

L'ORIFF-PL s'occupe de la demande de prise en charge auprès du FIF-PL. Vous devez seulement suivre la procédure d'inscription.

2 jours par année civile, pris en charge par le FIF-PL, si le code APE de votre activité relève de ce fonds de formation.

Accesibilité

Nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Vous pouvez vous renseigner sur les conditions d'accès à notre formation auprès du référent handicap, Madame Kristel Malléjac.

Contact

Pôle Formation de l'ORIFF-PL
285, rue Alfred Nobel
34000
MONTPELLIER
04.67.69.75.14
formation@oriffpllr.com

